



Unser Bekenntnis zum Sanitärfachhandel mit der eigenständigen Marke jasani® richtet sich an die speziellen Qualitäts- und Leistungsansprüche der Sanitärbranche.

Seit über 45 Jahren produzieren wir am Standort Stemwede-Wehdem Möbel und seit 1991 Badmöbel „Made in Germany“. Unser Ziel ist es, eine vertrauensvolle und langfristig angelegte Partnerschaft auf Augenhöhe mit allen Badspezialisten aufzubauen und jasani® als Marke mit Persönlichkeit zu etablieren.

Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir daher für diverse Regionen in Deutschland branchenerfahrene versierte Vertriebspersönlichkeiten (m/w/d) als

Handelsvertretung(en) SHK Sanitärfachhandel und -handwerk

Ihre Aufgaben

- Akquisition neuer Handwerkspartner
- Umfassende Betreuung bestehender Kunden
- Ausstellungsplatzierung
- Zielorientierte Marktentwicklung in Ihrem Reisegebiet
- direkter Informationsaustausch mit der Vertriebsleitung

Ihr Profil

- Ambitionierte Vertriebspersönlichkeit der Sanitär, Heizungs- oder Fliesenbranche
- Passende Fähigkeiten, mit Handwerksunternehmen „auf Augenhöhe“ zu kommunizieren
- Hohes Akquisitionspotential, Überzeugungskraft, Beratungsstärke
- Sicheres Auftreten
- Bereitschaft zu einem langfristigen Engagement

Ihre Vorteile

- Spannende Gestaltungsaufgabe
- Hochmotiviertes, nettes Kollegenteam
- Leistungsgerechte Provision

Haben wir Ihr Interesse an dieser Gestaltungsaufgabe geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Provisionsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an

JAKA-BKL GmbH
Sonja Schumacher
Jaka-Straße 3
32351 Stemwede-Wehdem
sonja.schumacher@jaka-bkl.de

Vorabinformationen erhalten Sie direkt von
Thorsten Padberg
Tel.: 05773/88113
thorsten.padberg@jaka-bkl.de